

Marketing & Sales Representative

www.bredagroup-amsterdam.com

Marketing & Sales Representative (met doorgroeimogelijkheid)

The BREDA Group is per direct opzoek naar een talentvolle en ervaren Marketing & Sales Representative. Als Marketing & Sales Representative werk je samen met het team aan het uitrollen en (door)ontwikkelen van de Marketing & Sales strategie van The BREDA Group. Je ben goed op de hoogte van alle social kanalen en weet deze goed te gebruiken en in te zetten om (potentiële) gasten te inspireren. Je hebt een passie voor alles wat met online zichtbaarheid te maken heeft. Je bent handig met programma's voor vormgeving en hebt een goed gevoel voor design en stijl. Je bent super klantgericht en goed in het organiseren en plannen van events. Je bent hierin de schakel tussen de restaurants en de gast en rust niet voordat alles tot in de puntjes in geregeld!

The BREDA Group is het moederbedrijf van Restaurant BREDA, Klein BREDA, Maris Piper, PAINDEMIE, The Noodle Shop en Píta. Het hoofdkantoor is gevestigd in hartje Amsterdam aan de Herengracht, waar de dagelijkse bezigheden rondom alle zaken van The BREDA Group worden gestroomlijnd.

Taken

- Creëren en plaatsen van content voor alle online kanalen van The BREDA Group
- Plannen en uitvoeren social media campagnes;
- Monitoren en rapporteren van prestaties van marketingcampagnes;
- Meedenken over nieuwe, creatieve groeistrategieën;
- Onderhouden van klantrelaties;
- Meewerken aan acquisitie van nieuwe partners;
- Optimaliseren van online reserveringssystemen;
- Contact met (corporate) gasten en actieve sales hierop.

Wie zoeken wij?

Wij zijn opzoek naar iemand die samen met ons team onze ambities vertaalt naar verhalen en visuals waarmee onze restaurants nog beter op de kaart komen te staan. De ideale kandidaat is een echte team player, communicatief zeer sterk en visueel ingesteld. Verder voldoe je aan de volgende eisen:

- HBO werk- en denkniveau met aansluitende opleiding richting marketing en/of communicatie;
- Minimaal één jaar relevante werkervaring, liefst opgedaan binnen de hospitality branche (stages mogen ook als werkervaring worden gerekend);
- Voelt zich helemaal thuis in de digitale wereld;
- Kennis van grafische software (adobe of iets vervangbaars)
- Creatief, hands-on, analytisch sterk en denkt graag mee;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Communicatief sterk en goede saleskwaliteiten

Marketing & Sales Representative

www.bredagroup-amsterdam.com

Wij bieden onze werknemers:

- Een contract op basis van 40 uur (fulltime);
- Diverse doorgroeimogelijkheden en trainingsprogramma's;
- Een unieke ervaring in een dynamische werkomgeving;
- 5 weken betaald vakantie;
- Vakantiegeld 8% van het bruto jaarloon, een keer per jaar;
- Lunches worden vergoed tijdens het werken;
- 25% personeelskorting in alle restaurants die vallen onder The Breda Group;
- Jaarlijks een 9 weken durende wijncursus t.w.v. €530,-;
- Korting op je zorgverzekering.
- Toegang tot persoonlijke coaches & psychologen via ons mentale gezondheidsprogramma.

Reageren

Ben jij geïnteresseerd of heb jij vragen, stuur dan een mail naar jobs@bredagroup-amsterdam.com.

We horen graag van je!